

Obecnie poszukujemy osoby na stanowisko  
**Specjalista ds. ekspansji na rynek niemiecki**  
Miejsce pracy : Sadkowa Góra ( 18 km od Mielca)  
Woj. podkarpackie

#### **Czego oczekujemy ?**

- Biegłej znajomości języka niemieckiego ( na poziomie C1 – warunek konieczny)
- Minimum 2-3 lat doświadczenia w sprzedaży B2B
- Bardzo dobrych zdolności organizacyjnych, umiejętności prowadzenia negocjacji, umiejętności handlowych
- Wysokich umiejętności interpersonalnych, komunikatywności i samodzielność w działaniu
- Dyspozycyjności w zakresie wyjazdów służbowych do Niemiec

Mile widziane :

- Doświadczenie w sprzedaży B2B w branży materiałów budowlanych lub pokrewnych
- Doświadczenie w ekspansji na rynek niemiecki
- Doświadczenie w kontaktach handlowych z klientami z Niemiec

#### **Co będzie należeć do Twoich obowiązków?**

- Samodzielne pozyskiwanie klientów i nowych partnerów biznesowych na terenie Niemiec
- Wyjazdy biznesowe do naszych klientów – rynek niemiecki
- Samodzielne przygotowywanie ofert handlowych i umów z klientami
- Negocjowanie kontraktów handlowych
- Współpraca z kierownictwem firmy i działami wewnętrznymi

#### **W zamian oferujemy:**

- Umowę o pracę lub kontrakt B2B – jesteśmy w tym zakresie elastyczni
- Dobre stałe wynagrodzenie oraz prowizja od każdego pozyskanego kontraktu handlowego
- Szkolenia z zakresu sprzedaży i negocjacji
- Pracę w języku niemieckim
- Wyjazdy handlowe do Niemiec ( nasza firma jest zlokalizowana w pobliżu dwóch portów lotniczych - (1h do Jasionki, 2h do Balic)
- Pracę w bardzo dynamicznie rozwijającej się firmie
- Świetną atmosferę pracy i elastyczną kulturę organizacyjną

CV należy przesyłać na adres mailowy: [k.stefanowicz@atus.com.pl](mailto:k.stefanowicz@atus.com.pl) lub za pomocą formularza aplikacyjnego na naszej stronie internetowej <http://atus.com.pl/kariera.php>